

# LICHAAMSTAAL

INDERDAAD. HET OVERGROTE DEEL VAN ONZE COMMUNICATIE VERLOOPT ONBEWUST: VIA LICHAAMSTAAL!

Wist u dat er zowel macro-als micro-expressies bestaan?

Wist u dat micro-expressies universeel zijn, en niet te onderdrukken?

Een juiste interpretatie laat u toe veel doeltreffender te communiceren met uw gesprekspartner.

**Scoren doet u dankzij een sterke eigen body language en het correct kunnen lezen van anderen.**

Leer bewust het onbewuste beïnvloeden en bereik verrassende resultaten!

Wat bereik je met deze opleiding:

- U kan uw gesprekspartner een pak beter inschatten
- U weet de kortste weg te vinden in al uw communicaties
- U straalt vertrouwen uit en achterhaalt de ware intenties van uw gesprekspartner
- Wie zal tegen u nog kunnen liegen?

## DOCENT

Ronald de Keersmaecker werkte twaalf jaar voor de ERIKS group als business unit manager en business development manager. Hij werkte mee aan de opstart van nieuwe bedrijven en het sluiten van partnerships in China, Maleisië, Singapore en India. Terug in België werd Ronald verantwoordelijk voor het ontwikkelen van OEM business (Original Equipment Manufacturers), en het opleiden van high potentials en middenkader.

In 2014 richtte hij zijn eigen bedrijf Dixit International op, waar hij zich als coach en trainer specialiseert in verkoop- en onderhandelstechnieken, lichaamstaal en public speaking. Dat laatste bracht hem in de Raad van Bestuur van PSA Belgium (Professional Speakers Association Belgium).